

GUÍA PRÁCTICA · AUTÓNOMOS PERSONA FÍSICA

¿Cuánto dinero puedes sacar de tu negocio?

Ver dinero en la cuenta no significa que todo esté disponible para tus gastos personales.

Antes de decidir cuánto retirar, conviene separar lo que necesitará el negocio para seguir funcionando.

Vamos a hacerlo paso a paso.

OJO AQUÍ

Esta guía está dirigida a autónomos persona física. Si trabajas mediante una sociedad mercantil, la forma de obtener dinero de la sociedad debe analizarse de manera diferente.

ANTES DE EMPEZAR

Ves 6.000 € en la cuenta. ¿Cuánto es realmente para ti?

Una parte puede estar comprometida con próximos gastos.

Otra tendrá que atender obligaciones fiscales. Y otra debería permitir que el negocio continúe funcionando si un cliente tarda en pagar o aparece un imprevisto.

Por eso esta guía no empieza preguntando cuánto quieres retirar. Empieza preguntando:

¿Cuánto necesita conservar tu negocio?

PASO 01

Averigua cuánto genera habitualmente tu negocio

Un buen mes puede dar una imagen equivocada.

Revisa varios meses normales para entender **cuánto facturas, cuánto cobras y qué resultado deja habitualmente la actividad.**

No son la misma cosa.

Busca una referencia que puedas mantener, no una cifra excepcional.

PASO 02

Reserva lo que necesita el negocio

Antes de pensar en tus gastos personales, identifica los pagos que tendrá que afrontar la actividad:

proveedores · alquiler · suministros · autónomos · personal · financiación · seguros · herramientas · software...

Una parte del saldo ya tiene destino aunque todavía siga en tu cuenta.

PASO 03

Separa el dinero de los impuestos

Parte del dinero cobrado puede estar destinada a obligaciones fiscales que todavía no has pagado.

Que siga en la cuenta no significa que esté disponible.

La cantidad dependerá de la situación fiscal de cada autónomo, por lo que **no aplicamos un porcentaje universal.**

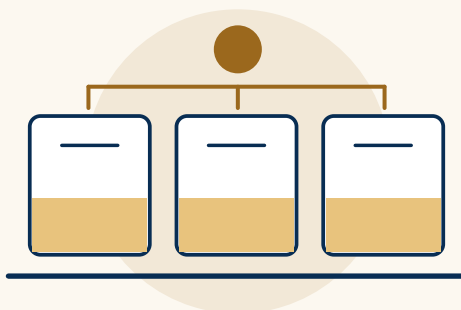
PASO 04

Deja un colchón

¿Qué ocurre si el próximo mes ingresas menos?
¿Si un cliente se retrasa? ¿Si aparece una reparación, inversión o gasto inesperado?

No se trata de acumular dinero sin criterio. Se trata de evitar que cada retirada deje al negocio dependiendo del siguiente cobro.

Un negocio también necesita margen para respirar.



EL EJEMPLO

Los 6.000 € siguen siendo 6.000 €.

Pero ahora los estás mirando de otra manera.

Saldo en cuenta

6.000 €

Próximos gastos	2.100 €
Reserva fiscal*	1.000 €
Colchón de liquidez	1.200 €

Quedan 1.700 €

Eso no significa automáticamente que debas retirar 1.700 €. Significa que ahora tienes una cifra mucho más útil para tomar la decisión.

*Cifras ficticias utilizadas únicamente para explicar el criterio. Las obligaciones fiscales reales dependen de la situación de cada autónomo.

PASO 05

Decide una cantidad personal sostenible

Ahora sí puedes plantearte una cantidad periódica para tus gastos personales.

No tiene por qué coincidir con todo lo que queda disponible un mes concreto.

La pregunta es:

¿Qué cantidad puede soportar mi negocio también en un mes normal?

No decidas cuánto sacar porque hayas tenido un buen mes. Decide cuánto puede soportar tu negocio de forma continuada.

Cuando los números cambien de manera estable, revisas la cantidad.

ANTES DE RETIRAR DINERO

Compruébalo antes de retirar dinero

- ☐ He reservado lo necesario para mis obligaciones fiscales.
- ☐ Están cubiertos los próximos gastos del negocio.
- ☐ La actividad seguirá teniendo liquidez después de la retirada.
- ☐ Mantengo un colchón para retrasos e imprevistos.
- ☐ Podría mantener esta cantidad durante varios meses normales.

Si alguna respuesta es NO, vuelve un paso atrás.

AL TERMINAR

EL CRITERIO GMA

No mires solamente cuánto dinero hay hoy en la cuenta. Mira cuánto necesita el negocio para seguir funcionando mañana.

Al terminar deberías tener más claro:

qué dinero ha entrado → qué necesita el negocio → qué debes reservar → qué colchón quieres mantener → qué cantidad puedes valorar destinar a tus gastos personales.

El objetivo no es sacar lo máximo posible del negocio, sino encontrar una cantidad compatible con tu economía personal y con la estabilidad de tu actividad.

TU SIGUIENTE PASO

¿No sabes cuánto puede soportar realmente tu negocio?

Si necesitas revisar tus números para decidir cuánto puedes retirar periódicamente sin comprometer la actividad, en GMA podemos ayudarte a ordenarlos y convertirlos en una decisión.

HABLAR CON GMA →

gimenomartinezasociados.com/hablemos

[← Volver a todos los GMA paso a paso](#)